

2. ビジネスプラン

①ビジネスプランの名称:

ミマモリーパイ

②ビジネスプランの概要

※誰の、どのような課題や欲求を、どのような方法で解決・満たすことで、誰から対価を得るプランなのかを簡潔に記入してください。

ミマモリーパイは、Raspberry Pi とカメラを使って簡単に定点監視を行うことが出来るシステムです。Raspberry Pi の電源を用意すれば、家庭内でペットや赤ちゃんをスマートフォンや PC を通して見守ることが出来ます。ミマモリーパイは、ハードとソフトを環境構築済みの状態で販売します。

③ビジネスプランを着想した社会的背景

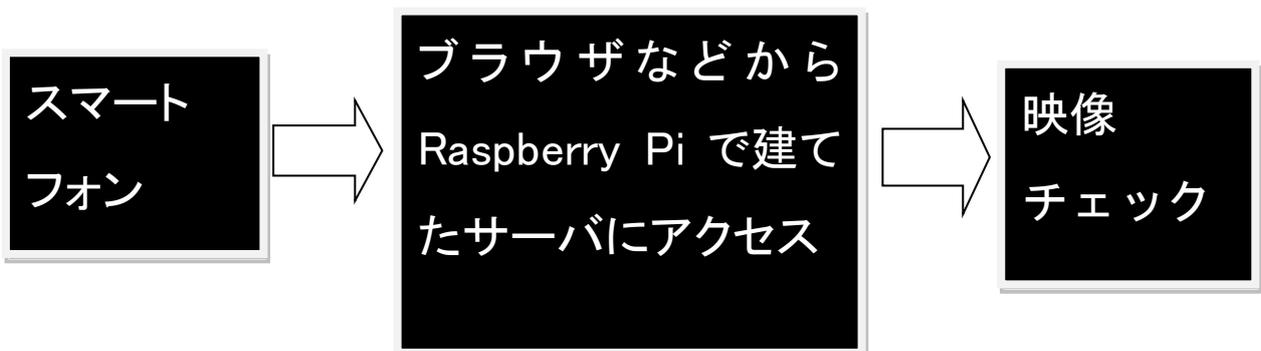
※社会的背景や問題点を踏まえ、誰の何が課題になっているのか、またはどのような潜在的な欲求があると考えているかを、可能な限り数値等を用いて具体的に記入してください。

自宅の中でも、別の部屋にいる赤ちゃんやペットなどの様子を常に確認したいという欲求はあると思います。これらの対処として、定点監視カメラの存在が挙げられますが、モニタする端末についてその確保が課題になります。しかし今、スマートフォンや PC を持つ人口が増え、モニタする端末として使えるものを誰もが持っている時代となりました。いつでも身近にあるこれらを用いることで、手軽に対象を見守ることが出来ます。

④ビジネスプランの内容

※どんな商品・サービスを提供するのか、どのように販売・提供するのか、オープンデータを活用する場合は何をどのように活用するのかを、図表等を用いて分かりやすく記入して下さい。

ミマモリーパイはカメラとセットで販売します。商品は、開封後、電源をいれるだけで使用することができます。システムとしてミマモリーパイでは、Raspberry Pi 上に Web サーバを建てて、そのページ内にカメラ映像を配置し、端末からアクセスすることでカメラ映像をチェックします。また動体感知も行い、それに合わせて通知をするなどの設定もできます。



⑤ビジネスプランの優位性及び市場動向

※競合する商品・サービスの有無や、市場動向・市場規模、将来性等を踏まえながら、応募プランの優位性を記入して下さい。

ミマモリーパイのような防犯カメラの商品は多々存在しています。
本システムの優位性は、Raspberry Pi というカスタマイズ性優れるハードを用いて販売時のオプションをたくさん用意できる点です。他のシステムでは、完結した商品として市場に出されているため、そのようなカスタマイズ性はほとんどありません。
カスタマイズの例として、Wi-Fi ドングルの有無などが挙げられます。
この優位性の側面には、必要ない機能を捨てることで、ユーザは自分にとって最適な価格で購入できるということもあります。

⑥オープンソースの活用

※オープンソースをどのように活用して応募プランを実現させるかを、具体的なソフトウェアやシステムを提示しながら記入して下さい。

ミマモリーパイは、サーバサイドプログラミングができる言語(Node.jsなど)を用いてWebサーバプログラムを作成し、その実行環境を整えたLinuxがインストール済みなRaspberry Piをカメラとセットで販売します。動体監視やカメラ映像の配信には、「motion」というソフトウェアを用います。これとミマモリーパイのプログラムをdaemonで起動して、電源を入れただけでサーバにアクセスできるようにします。
Node.jsをサーバサイドプログラミング言語の例として挙げた理由として、動体監視の際にSocket.IOによるリアルタイム通知を実現することを考慮したことがあります。

⑦応募プランにおける課題、リスクと回避方法

※応募プランを実施する上での課題は何か、抱えているリスクとその回避をどのように想定しているか記入して下さい。

本システムでは、サーバPCとそれの上で実行するプログラムに不具合が発生するリスクがあります。よって、ユーザにサーバ側のエラーの対処を任せる方法を用意する必要があります。
Raspberry Piで実行中のサーバが不調で正常に作動しなくなった場合、再起動や初期化が行えるようにRaspberry Pi本体に物理ボタンなどを用意することを考えています。また、Webサーバのページ上からもそういった設定が行えるようにしたいと思います。それでも対処できない場合を想定して、Web上に質問受け付け用のサイトを用意することも考えています。

3. 売上・収益計画

①必要資金

※プランを実行する上でどのくらいの資金が必要か、調達方法も含めたその根拠についてご記入下さい。

金額: <u>800万円</u>	根拠:	Raspberry pi とカメラのハード部分の接続パーツの作成、OS の各種設定、ソフトウェア開発等が必要となります。システムに賛同してくれる会社に出資してもらいます。
------------------	-----	---

②売上・利益計画

		1年後	2年後	3年後
売上高	①	13000*2000 = 2600万	13000*2000 = 2600万	13000*2000 = 2600万
売上原価(仕入れ等)	②	5000*2000 = 1000万	5000*2000 = 1000万	5000*2000 = 1000万
必要経費計	③	603万	603万	603万
(内訳)	－人件費 (サーバ管理、サポート受付)	17.8万*16 = 285万	17.8万*16 = 285万	17.8万*16 = 285万
	－賃料、光熱費 (電気代、ネット代、賃料)	(5.3万+20万)*12 = 304万	(5.3万+20万)*12 = 304万	(5.3万+20万)*12 = 304万
	－設備費	15万	15万	15万
	－諸経費			
	－			
差引利益	(=①－②－③)	997万円	997万円	997万円

4. 将来イメージ

※実際にこのビジネスプランを遂行した場合に、将来はどのようになっているか。5年後の事業イメージ、売上規模、従業員規模、進出地域、発展可能性等について、ご記入下さい。

5年後でも、売上規模は余り変わらず、安定した売上を出していけると考えます。
この類の商品市場は大きくならないと思いますが、大きくなったとすれば、合わせて売上は増えていくかと思えます。

【アンケート】

このビジネスプランコンテスト開催を何で知りましたか？ ※複数回答可

- ① 松江市メールマガジン、HP ② しまね OSS 協議会からの案内、HP ③ チラシ
 ④ 関係者からの応募案内 ⑤ ネットニュース・メディア(名称:)
 ⑥ オープンソース関連イベント (名称:) ⑦ その他 (授業)